



Managua, 11 de Mayo de 2017 GG-113/2017

Doctor Víctor M. Urcuyo V. Superintendente de Bancos y Otras Instituciones Financieras Su Despacho

Estimado Doctor Urcuyo:

Referencia: Comunicación de Hecho Relevante

En cumplimiento con lo establecido en la Resolución No. CD-SIBOIF-692-2-SEP7-2011 "Norma sobre Negociación de Valores en Mercado Secundario" Capítulo V Hechos Relevantes, del 7 de septiembre de 2011 y conforme el formato de comunicación de hechos relevantes el cual adjunto, me permito comunicarles formalmente la ocurrencia de un hecho relevante en Banco de Finanzas, S.A.

Sin otro particular a que hacer referencia, me despido.

Juan Carlos Argüello Robelos
Gerente General y Presidente Banco de Finanzas, S.A.

Cc: Lic. Gerardo Arguello Leiva – BVDN Lic. Mauricio Padilla – INVERNIC, S.A. Archivo

FIGURE LANGUAGE THE SPECIAL PROPERTY OF THE PR

RECHECIONES PINANCE

RECHECIONES PINANCE

Rechard Ax 2000 TITES

Registro No.:





COMUNICACIÓN DE HECHO RELEVANTE

En cumplimiento de la NORMA SOBRE EL SUMINISTRO DE INFORMACIÓN DE HECHOS RELEVANTES, en nombre y representación del Banco de Finanzas, Sociedad Anónima, (BDF) debidamente facultado para este acto, hago del conocimiento público la siguiente comunicación, en alusión a la NORMA SOBRE NEGOCIACIÓN DE VALORES EN EL MERCADO SECUNDARIO:

Con fecha 11 de mayo del 2017, Banco de Finanzas, S.A. (BDF) recibió un comunicado de prensa emitido por FitchRatings, en la cual informan nos mejoran la calificación de riesgo nacional de largo plazo del actual AA+(nic) a AAA(nic) con perspectiva y mantiene la calificación de corto plazo en F1+(nic), nuestras calificaciones están de la siguiente manera:

Clasificación de emisor:

Largo Plazo'AAA(nic)' Corto Plazo 'F1+(nic)'

Clasificación de emisiones:

Largo Plazo'AAA(nic)' Corto Plazo 'F1+(nic)'

En ambos casos con Perspectiva Estable.

Con la mejora en la calificación Banco de Finanzas, S.A., confirma y reitera a sus clientes su solidez y confianza de corto y largo plazo, obteniendo la máxima calificación que otorga FitchRatings a los Bancos Comerciales del Sistema Financiero Nicaragüense.

Esta comunicación será publicada en el sitio web oficial de Banco de Finanzas, S.A.

Dado en la ciudad de Managua, el día 11 de Mayo del 2017.

Juan Carlos Argüello R
Gerente General y Presidente Ejecuti

Banco de Finanzas, S.A.

Banco de Finanzas @ 2240-3001 Apto Postal No. 6020, www.bdfnet.com • Nicaragua, C.A.

Nicaragua

Banco de Finanzas, S.A.

Informe de Calificación

Calificaciones

Nacional
Largo Plazo AAA(nic)
Corto Plazo F1+(nic)

Perspectiva

Nacional de Largo Estable Plazo

Emislones

Programa de Emisión de Valores Estandarizados de Renta Fija:

Largo Plazo AAA(nic)
Corto Plazo F1+(nic)

Resumen Financiero

Banco de Finanzas, S.A.

(NIO millones)	31 dic 2016	31 dic 2015
Activo Total	21,802	19,290
Patrimonio Total	2,038	1,763
Utilidad Operativa	584	520
Utilidad Neta	376	335
ROAA Operativo (%)	2.8	2.9
ROAE Operativo (%)	30.7	32.2
Generación Interna de	14	
Capital (%)	12.9	13.3
Capital Base según		
Fitch/Activos Ponderados		
por Riesgo (%)	10.4	9.8
Indicador de Capital	f	
Regulatorio (%)	12.9	13,0
NIO: Córdobas.		
Fuente: BDF.		

Informe Relacionado

Perspectiva 2017: Bancos de Centroamérica y República Dominicana (Diciembre 22, 2016).

Analistas

Paolo Sasmay +(503) 2516 6613 paolo.sasmay@fitchratings.com

Marcela Galicia +(503) 2516 6616 marcela.galicia@fitchratings.com

Factores Clave de las Calificaciones

Soporte de Accionista Últímo: Las calificaciones otorgadas a Banco de Finanzas, S.A. (BDF) y a sus programas de emisión se fundamentan en el soporte que brindaría su accionista último, Grupo ASSA, en caso de requerirlo. Grupo ASSA es un conglomerado financiero regional que desarrolla actividades de aseguradoras, banca, titularización de hipotecas, inmobiliarias y de servicios y tiene presencia en Panamá Nicaragua, Costa Rica, El Salvador y Colombia. Grupo ASSA tiene calificación internacional de largo plazo de 'BBB-' con Perspectiva Estable otorgada por Fitch Ratings.

Rol Estratégico y Riesgo de Reputación Alto: Fitch considera que el soporte se basa en la importancia alta que BDF tiene en los planes estratégicos de su último accionista. También considera el riesgo de reputación elevado que representaría para Grupo ASSA un incumplimiento de su filial nicaragüense.

Entorno Operativo Favorable: El desempeño del sector financiero nicaragüense se ha favorecido por el entorno económico positivo en los últimos períodos. Fitch considera que dicha influencia se mantendrá en el horizonte de la calificación. Asimismo, la agencia estima que la economía crecerá por encima de 4% y el aumento de la industria bancaria será entre 15% y 20% en 2017.

Posición Patrimonial Sostiene Crecimiento: Los níveles patrimoniales de BDF son adecuados para sus operaciones. A diciembre de 2016, el indicador de Capital Base según Fitch fue de 10.4% (promedio 2012 a 2015: 10.5%). Ha disminuido levemente respecto a su historia reciente debido al incremento crediticio. En 2017, la entidad espera un comportamiento similar, aunque no impactaría significativamente en su patrimonio.

Rentabilidad Adecuada: La rentabilidad de BDF es razonable. A diciembre de 2016, el retorno de sus activos (ROA) promedio fue 1.8% (sistema bancario: 2.5%). Se mantiene inferior al promedio de la industria bancaria debido a su margen menor al sistema y a gastos por provisiones mayores. La agencia considera que mejoras en los resultados provendrían de mantener su crecimiento enfocado en sus segmentos principales, como vivienda, consumo y comercio, al tiempo que mantenga los gastos bajo control.

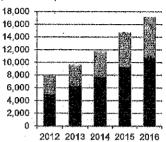
Calidad Crediticia Razonable: BDF posee una calidad adecuada respecto a la orientación de su negocio. A diciembre de 2016 los créditos con mora mayor a 90 días representaron 1.3% del total otorgado (promedio 2012.2015: 1.2%). No obstante, es desfavorable en comparación al promedio del sistema bancario de 0.9%. Los controles de riesgo, alineados a los de su casa matriz, se estiman claves para conservar los niveles de calidad crediticia en niveles adecuados.

Sensibilidad de las Calificaciones

Propensión y Capacidad de Soporte: Cambios en las calificaciones de riesgo del banco provendrían de modificaciones en la capacidad y propensión de soporte por parte de su accionista último, Grupo ASSA. Por otra parte, las clasificaciones de las emisiones reflejarían cualquier cambio en las clasificaciones de BDF dado que mantendrían las relatividades actuales.

Segmentos Crediticios

Hipotecarios # Personales # Empresarial (NIO millones)

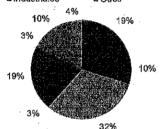


Créditos por Sector



Fuente: BDF

- ₩ Vehículos ■ Tarjeta de Crédite
- Agricolas



Fuente: BDF

Metodologías Relacionadas Metodología de Calificación Global de Bancos (Enero 9, 2017).

Metodología de Calificaciones Nacionales (Marzo 27, 2017).

Entorno Operativo

El 24 de agosto de 2016, Fitch afirmó la calificación de largo plazo en moneda local y extranjera de Nicaragua en 'B+', con Perspectiva Estable. El techo país fue afirmado en 'B+'. Al mismo tiempo, afirmó la calificación de corto plazo en moneda local y extranjera en 'B'. Las calificaciones se fundamentan en la tendencia positiva del crecimiento económico nicaragüense, evidencia de una política fiscal prudente y de reducción en la deuda pública, así como una política cambiaria consistente, lo que ha permitido mejoras macroeconómicas y una inflación a la baja. Por otra parte, las calificaciones se encuentran limitadas por debilidades estructurales de Nicaragua, las cuales incluyen ingresos per cápita bajos, un mercado de capitales poco profundo, indicadores de gobernabilidad débiles y fragilidad externa.

La economía nicaragüense es la segunda de mayor crecimiento en Centroamérica, después de Panamá (2012 a 2015: 4.9%). La agencia estima que entre 2016 y 2018 el crecimiento se mantendrá superior a 4%. La continuidad de las políticas fiscales impulsadas por el gobierno, en acuerdo con el sector privado, podrían constituir una mitigante ante los riesgos políticos asociados al marco institucional débil de Nicaragua. El sistema de devaluación programada utilizado por el Banco Central de Nicaragua permite estabilidad cambiaria en un entorno con preferencia a las operaciones en dólares estadounidenses y sostiene las expectativas de inflación. Sin embargo, reduce la capacidad de absorción ante impactos externos al limitar la flexibilidad monetaria.

El sistema financiero de Nicaragua es el de menor tamaño y uno de los menos profundos en la región, con penetración baja y un mercado de capitales poco desarrollado. El sistema bancario se conforma por siete bancos, con activos totales por USD7.177.8 millones, a diciembre de 2016. Por otra parte, el crecimiento y desempeño de los bancos se han visto beneficiados por el crecimiento económico nicaragüense. Entre 2014 y 2016 la banca sostuvo un aumento crediticio promedio de 19.2%. Fitch estima que el crecimiento se mantendrá entre 15% y 20% en el corto plazo y permanecerá enfocado en préstamos comerciales y personales. Por otra parte, la morosidad baja de la industria podría aumentar a medida que se modere la expansión crediticia.

La regulación financiera de Nicaragua es adecuada y sus mecanismos para monitorear y controlar. las exposiciones de riesgo principales son efectivos, así como un marco regulatorio desarrollado. Destacan los recientes cambios regulatorios en las normativas de requerimientos de capital, los cuales representan una aproximación hacia Basilea III, y su objetivo es fortalecer la capacidad de absorción de pérdidas de las entidades financieras.

Perfil de la Empresa

BDF es una entidad orientada a banca universal con tamaño mediano en el sistema bancario nicaragüense. A diciembre de 2016, sus participaciones de mercado fueron de 10.4% en activos. 12.1% en préstamos y 8,7% en depósitos, ubicándose como el cuarto banco en la plaza. La institución pertenece a Grupo ASSA, un grupo financiero regional con operaciones de seguros, banca, titularización de hipotecas, inmobiliarias y servicios. El grupo tiene operaciones en Panamá, Nicaragua, Costa Rica, El Salvador y Colombia.

El modelo de negocio de BDF se enfoca hacia la banca minorista y empresarial, con una mayor proporción hacia el segmento minorista. A diciembre de 2016, este representó 63% de la cartera crediticia. Los sectores principales de la entidad son consumo, vivienda, comercio e industria. El banco tiene la participación de mercado más grande en préstamos de vivienda (28.5%), lo que le favorece a establecer precios en dicho segmento.

La estructura organizativa es simple. Grupo ASSA es el accionista último de BDF. El 100% de las acciones del banco son propiedad de Grupo BDF, S.A. (Grupo BDF), el cual esta domiciliado en

Panamá. Grupo ASSA es accionista mayoritario de Grupo BDF y el resto de las acciones se reparte entre empresas propiedad del Instituto de Previsión Social Militar e inversionistas diversos.

Administración y Estrategia

Fitch considera que el equipo gerencial de BDF posee experiencia en la industria, así como una trayectoria larga en la entidad y ha conseguido implementar los lineamientos estratégicos de su accionista, que da un seguimiento cercano al desempeño de sus subsidiarias en el extranjero. Las prácticas de gobierno corporativo son adecuadas para las operaciones y son similares a las del grupo y sus filiales. La Junta Directa cuenta con siete miembros propietarios, de los cuales dos representan a Grupo ASSA y cuenta, además, con un miembro vigilante. La estructura de gobernanza es completa e incluye diversos comités que cuentan con la participación de directores de la junta. Los créditos relacionados representan un moderado 18.9% del patrimonio y 2.2% de la cartera total.

La estrategia de la entidad es acorde con las directrices generales de Grupo ASSA. La administración local establece las iniciativas estratégicas y son aprobadas y supervisadas por su accionista último. Dichas iniciativas se enfocan en los segmentos principales que la entidad atiende. En 2017, BDF buscará aumentar tanto su cartera de préstamos como fondeo en 8%, mientras que la utilidad se proyecta incrementar en 5%. En opinión de la agencia, BDF refleja una capacidad buena para ejecutar adecuadamente sus planes operativos. Asimismo, la posición dominante en el segmento de vivienda permite una ejecución favorable de sus iniciativas. No obstante, la competencia mayor en el resto de segmentos podría limitar el cumplimiento de las metas establecidas.

Apetito de Riesgo

El apetito de riesgo de BDF es moderado y se refleja en la orientación de su cartera, principalmente hacia segmentos de menor exposición como vivienda, dentro del sector minorista y empresas. Las políticas de otorgamiento son estrictas y diferenciadas según los segmentos que se atienden. La Gerencia de Riesgos es la responsable de la gestión integral del riesgo. Los controles de riesgo están basados en la normativa local e incluyen herramientas para el monitoreo de diversos indicadores del perfil crediticio de los clientes. Los controles de riesgo operativo son amplios y acordes con los requerimientos regulatorios.

A diciembre de 2016, la entidad había expandido su balance en 13% y sus préstamos en 16.3%, alineado al crecimiento del sistema bancario, el cual fue de 16.6%. El crecimiento de BDF fue levemente mayor a su generación de ingresos sin variar significativamente su patrimonio. En 2017 la entidad proyecta un comportamiento similar, por lo que la expansión crediticia esperada no impactaría en el capital del banco.

BDF cuenta con una exposición considerable a los riesgos principales de mercado. La exposición de la entidad al riesgo de tasa de interés es moderado. A diciembre de 2016 su margen neto de interés (MIN) fue 7.7%, inferior al promedio del sistema de 8.3%. Asimismo, sus activos y pasivos sensibles a las tasas de interés tenían descalces en las bandas menores a seis meses, por lo que cambios en las tasas de mercado impactarían en las bandas de tiempo mencionadas.

Por otra parte, la exposición al riesgo cambiario es alta debido a la dolarización elevada en su balance. A diciembre de 2016, su posición larga en moneda extranjera representó 96.8% del patrimonio, lo que derivaba en ingresos netos por tipo de cambio que participaban con 6.9% de los ingresos operativos. No obstante, dicha exposición es mitigada parcialmente por la estabilidad cambiaria que proporciona el sistema de devaluación programada utilizada por el Banco Centra de Nicaragua. Las inversiones se encuentran colocadas en 94.7% en instrumentos del soberano, lo

Generación Interna de Capital frente a Crecimiento Generación Interna de Capital Crecimiento de Activos Crecimiento de los Préstamos Brutos (%) 30 25 20 15

2016

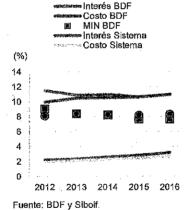


2012 2013

Fuente: BDF.

10

5



Cartera Vencida y Coberturas

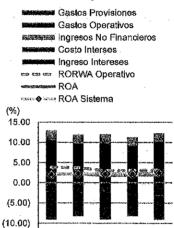
⊶Cartera Vencida BDF (eje izg.) - 働· -- Cartera Vencida Sistema (eje izq.) ⇒ Cobertura de Reservas BDF (eje der.) Cobertura de Reservas Sistema (eje der.) (%) (%)3.0 300 2.5 250 2.0 200 1.5 150 1.0 100 0.5 50 0,0 2012 2013 2014 2015 2016

Rentabilidad Operativa

Fuente: BDF y Siboif.

(15.00)

Fuente BDF y Siboif



2012 2013 2014 2015 2016

cual es común en las instituciones financieras nicaragüenses dado el poco desarrollo del mercado local. No obstante las inversiones poseen exposición al riesgo sistémico.

Perfil Financiero

Calidad de Activos

Calidad de Cartera Buena

La calidad de la cartera crediticia de BDF es razonable considerando su mayor proporción hacia el sector minorista. A diciembre de 2016, el indicador de créditos con mora mayor a 90 días respecto del total aumentó levemente hasta 1.3% (2015: 1.1%) debido a deterioros en la cartera de consumo. Este nivel es desfavorable respecto al promedio del sistema de 0.9%. La concentración de la cartera es moderada y se refleja en que los 20 mayores deudores representaron 15.4% del total y 1.3 veces (x) su patrimonio a la misma fecha. No obstante, dichos créditos se encuentran garantizados por encima del 100%. La cartera en moneda extranjera representó un alto 74% del total.

Los préstamos totales poseen garantías reales equivalentes al 71.9%. Asimismo, las coberturas de reservas se mantienen adecuadas, aunque disminuyeron con respecto al año previo debido al incremento en la cartera vencida. A diciembre de 2016, representaron 167.8% de la cartera con mora mayor a 90 días (2015: 203%), lo cual compara negativamente con el promedio de la industria bancaria de 252%. Los castigos netos y restructuraciones fueron bajos y representaron 0.8% y 1.4% de la cartera total, respectivamente. En opinión de la agencia, los controles de riesgo serán claves para mantener los niveles de calidad crediticia en el horizonte de la calificación.

El portafolio de inversiones se encuentra colocado en su mayoría en títulos del soberano nicaragüense y responde a requerimientos de liquidez. El mercado de valores local posee un desarrollo poco profundo, lo que limita las opciones de inversión a instrumentos estatales.

Ganancias y Rentabilidad

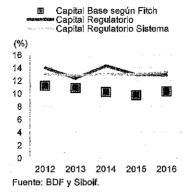
Desempeño Bueno, aunque Limitado por Deterioro

La rentabilidad de la entidad es buena, aunque es inferior al promedio del sistema bancario, debido al menor MIN y mayores gastos de provisiones. A diciembre de 2016, su utilidad operativa respecto a sus activos de riesgo fue 3.2% y su ROA promedio fue 1.8% (2015: 1.9%), mientras que el sistema bancario presentaba 2.5%. Sus ingresos por intereses son altos dada la orientación de su cartera crediticia, pese a que están presionados por costos de fondos mayores que el sistema, derivando en que su MIN sea menor que el promedio de la plaza.

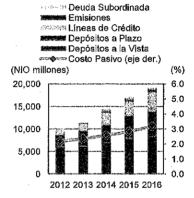
Los gastos por provisiones presentan un incremento a causa del deterioro en la cartera de consumo. A diciembre de 2016, representaron 29.7% de la utilidad operativa antes de provisiones (2015: 24%), lo que redujo levemente la rentabilidad. La eficiencia operativa de BDF se mantiene en niveles similares a los de la industria. A la misma fecha, los gastos operativos absorbieron 51.3% y equivalieron a 4.2% de sus activos totales (sistema: 52.4% y 4.5%, respectivamente). Los ingresos no financieros se mantenían moderados y representaron 2185% de los ingresos operativos. Se componen principalmente de comisiones por préstamos y servicios.

En opinión de Fitch, la rentabilidad del banco presentaría mejoras, mientras que la entidad enfoque su crecimiento crediticio en los principales sectores que atiende, al tiempo que mantuviese sus gastos de crédito y operativos bajo control.

Niveles Patrimoniales

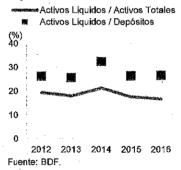


Evolución de Fondeo



Fuente: BDF.

Evolución de Activos Líquidos



Capitalización y Apalancamiento

Niveles de Capital Adecuados para su Crecimiento

Los níveles de capital de BDF son razonables, considerando el crecimiento crediticio exhibido. A diciembre de 2016, el indicador de Capital Base según Fitch fue 10.4% de sus activos ponderados por riesgo y su indicador de capital regulatorio fue 12.9%, levemente inferior al promedio del sistema de 13.3%. El aumento crediticio de los últimos períodos ha sido superior a la generación de ingresos. Los indicadores patrimoniales no presentarán variaciones significativas ante el crecimiento de las operaciones favorecidos por los cambios en la normativa de adecuación de capital implementados en 2016.

La administración tiene la práctica de repartir dividendos por 30% de sus utilidades del período anterior. Fitch considera que los niveles de capital de la entidad permanecerían similares en el horizonte de la calificación ante las proyecciones de crecimiento crediticio. Por otra parte, la capacidad y propensión de Grupo ASSA para brindar soporte en forma de capital fresco son fuertes, por lo que el patrimonio del banco se mantendría en los niveles actuales.

Fondeo y Liquidez

Fondeo Concentrado y Liquidez Adecuada

BDF fondea sus operaciones principalmente con depósitos del público. A diciembre de 2016, estos últimos representaron 71.8% del fondeo y se componían en 60.9% de depósitos a la vista y el restante son depósitos a plazo. La concentración de las captaciones es alta y se refleja en que los 20 mayores depositantes representan 27.6% del total captado, a la misma fecha. El fondeo se complementa mediante líneas de crédito con instituciones, emisiones y deuda subordinada (23%, 2.7% y 2.5%, respectivamente).

La entidad ha aumentado el fondeo mediante líneas crediticias y emisiones lo que ha derivado en incrementar sus costos de fondeo, debido a las tasas mayores cobradas. El fondeo estimado en 2017 mantiene esta tendencia, por lo que los costos de los pasivos podrían continuar incrementando.

•	Tipo de	•	Monto Autorizado			
Denominación	Instrumento	Moneda	(millones)	Plazo	Garantía	Series
Programa de	Papel	Dólares	USD20,4	Definida	Crédito	36-2013-1,12-
Emisión de	comercial y	estadounidenses		según	General de la	2015-1,48-2013-
Valores	bonos	o su equivalente		serie	Empresa	1,24-2015-1,48-
Estandarizados		en moneda	4 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1			2014-1,36-2015-
le Renta Fija	graph of the second	nacional con				1,48-2014-2,60-
		mantenimiento 3				2013-1,60-2014-
given de productie d		de valor	ng Kalinda Kabu		em in the first of an in-	1,48-2015-1,60-
ere e la	100	3.7	The second			2014-2,12-2016-
	1					1,36-2016-1,24-
		The second section is				2016-1,36-2016-
						2

Los niveles de liquidez de BDF son adecuados. Lo anterior es dado que, a diciembre de 2016, sus activos líquidos representaron 26.4% de los depósitos, lo que les permite responder ante escenarios de requerimiento de liquidez. Asimismo, a la misma fecha, sus activos y pasivos tenían calces positivos en todas las bandas de tiempo, lo que favorece su posición de liquidez. Por otra parte, exposiciones imprevistas estarían mitigadas por los planes de contingencia de liquidez y la capacidad y disposición de su accionista a brindar soporte mediante recursos líquidos.

Soporte

Calificación por Soporte de Grupo ASSA

En opinión de Fitch, la capacidad y propensión a brindar soporte oportuno en caso de requerirlo por parte de su último accionista, Grupo ASSA, son fuertes. Esto se basa en la relevancia de la entidad en la estrategia regional del grupo, así como en el riesgo de reputación elevado al que este último se expondría en caso de un incumplimiento de su subsidiaria. Grupo ASSA tiene calificación internacional de 'BBB-' con Perspectiva Estable, otorgada por Fitch.

Banco de Finanzas, S.A.

Estado de Resultados

Commission Com		31 dic	2016	31 dic 2015	31 dic 2014	31 dic 2013	31 dic 2012
1. Ingresos por Intereses sobre Préstanos 62.6 1,840.7 1,493.0 1,266.3 1,020.3 848.4 2. Otros Ingresos por Dividencios 0.0<		Cierre Fiscal	Cierre Fiscal	Clerre Fiscal	Cierre Fiscal	Cierre Fiscal	Cierre Fiscal
2. Office Ingriseos por Intereses 2.2 63.9 75.4 86.4 107.2 141.0	(NIO millones)	(USD millones)				·	
3. Ingresos por Dividendos 4. Ingresos Bruth por Intereses y Dividendos 64.9 1,904.6 1,568.4 1,342.7 1,127.4 986.4 5. Gastos por Intereses sobre Depósitos de Clientes 11.0 322.8 291.0 245.7 188.5 153.8 6. Citros Gastos por Intereses 8.7 7 254.3 161.7 93.6 72.9 55.2 7. Total Gastos por Intereses 19.7 577.0 442.7 339.3 261.5 210.0 8. Ingreso Neto por Intereses 19.7 577.0 442.7 339.3 261.5 210.0 8. Ingreso Neto por Intereses 19.7 577.0 442.7 339.3 261.5 210.0 9. Ganancia (Pérdida) Neta en Otros Titulos Valores y Derivados 10. Ganancia (Pérdida) Neta en Otros Titulos Valores y Derivados 10. Ganancia (Pérdida) Neta en Otros Titulos Valores y Derivados 10. Ganancia (Pérdida) Neta en Otros Titulos Valores y Derivados 10. Ganancia (Pérdida) Neta en Citros Titulos Valores y Derivados 11. Ganancia (Pérdida) Neta en Activos a Valor Razonable a través del Estado de Resultados 12. Ingreso Neto por Seguros 12. Ingreso Neto por Seguros 12. Ingreso Neto por Seguros 13. Comisionos y Honorarios Netos 14.1 120.5 104.0 121.0 123.5 80.0 15. Total de Ingresos Operativos No Financieros 12. Seguros 14.1 120.5 104.0 121.0 123.5 80.0 15. Total de Ingresos Operativos No Financieros 12. Seguros 14.4 43.4 393.1 355.9 299.6 273.8 17. Otros Gastos Operativos 14.3 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Castos Operativos 14.4 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Castos Operativos 14.4 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Castos Operativos 14.8 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Castos Operativos 14.8 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Castos Operativos 14.8 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Castos Operativos 14.8 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Castos Operativos Neta Seguros Prestamos 10. 14.2 3.2 1.8 12.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0	Ingresos por Intereses sobre Préstamos	62,8	1,840.7	1,493.0	1,256.3	1,020.3	845.4
1, Ingreso Bruto por Intereses y Dividendos 64.9 1,904.6 1,584.5 1342.7 11,27.4 986.4 5. Gastos por Intereses sobre Popósitos de Clientes 110 32.2 291.0 246.7 188.5 153.8 5. Gastos por Intereses 19.7 57.70 42.2 339.3 291.5 210.0 3. Ingreso Neto por Intereses 19.7 57.70 442.7 339.3 291.5 210.0 3. Ingreso Neto por Intereses 45.3 1,327.6 1,125.7 1,003.4 866.0 776.4 3. Ingreso Neto por Intereses 45.3 1,327.6 1,125.7 1,003.4 866.0 776.4 3. Ingreso Neto por Intereses 45.3 1,327.6 1,125.7 1,003.4 866.0 776.4 1. Ingreso Neto por Intereses 1. Ingreso Neto por Intereses 1. Ingreso Neto por Intereses 1. Ingreso Neto por Seguros 1. Ingresos Operativos 1. Ingr	2. Otros Ingresos por Intereses	2.2	63.9	75.4	86.4	107.2	1 4 1.0
5. Gatos por Intereses 11.0 322.8 291.0 245.7 188.5 153.8 6. Otros Gastos por Intereses 8.7 254.3 161.7 93.6 72.9 55.2 7. Total Gastos por Intereses 45.3 1327.6 11.25.7 1,003.4 866.0 776.4 9. Ganancia (Pérdida) Neta en Otros Titulos Valores y Derivados n.a.	3. Ingresos por Dividendos	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	n.a.
S. Otros Gastos por Intereses 8.7 254.3 151.7 93.6 72.9 55.2	Ingreso Bruto por Intereses y Dividendos	64.9	1,904.6	1,568.4	1,342,7	1,127.4	986.4
7. Total Gastos por Intereses	Gastos por Intereses sobre Depósitos de Clientes	11.0	322.8	291.0	245.7	188.5	153,8
8. Ingreso Neto por Intereses 9. Ganancia (Pérdida) Neta en Vonta de Títulos Valores y Derivados 1. a. 1. 32.7.6 1.125.7 1.003.4 866.0 776.4 19. Ganancia (Pérdida) Neta en Octros Títulos Valores y Derivados 1. a. 1.	6. Otros Gastos por intereses	8,7	254.3	151.7	93.6	72.9	56.2
9. Ganancia (Pérdida) Neta en Voreta de Títulos Valores y Derivados n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a	7. Total Gastos por Intereses	19.7	577.0	442,7	339.3	261.5	210.0
10. Gananola (Pérdida) Neta en Otros Titulos Valores n.a. n	8. Ingreso Neto por Intereses	45,3	1,327,6	1,125.7	1,003.4	866,0	776.4
11. Ganancia (Pérdida) Nota en Activos a Valor Razonable a través del Estado de Resultados n.a.	Ganancia (Pérdida) Neta en Venta de Títulos Valores y Derivados	n.a.	n.a.	n.a.	n,a.	(65,8)	. (33.6)
Estado de Resultados n.a.	10. Ganancia (Pérdida) Neta en Otros Títulos Valores	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
12. Ingreso Neto por Seguros n.a	 Ganancia (Pérdida) Neta en Activos a Valor Razonable a través del 						
13. Comisiones y Honorarios Netos 8.5 248.8 238.9 186.2 192.7 181.5 14. Otros Ingress Operativos No Financieros 12.6 369.3 342.9 307.2 250.4 227.9 15. Total de Ingressos Operativos No Financieros 12.6 369.3 342.9 307.2 250.4 227.9 16. Gastos de Personal 15.1 44.5.4 399.1 305.9 299.6 273.8 17. Otros Gastos Operativos 24.8 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Gastos Operativos 29.7 870.3 787.3 740.0 625.6 581.2 19. Utilidad/Pérdida Operativa Tomada como Patrimonio 0.1 4.2 3.2 1.8 1.2 0.6 20. Utilidad/Pérdida Operativa antes de Provisiones 28.3 830.7 684.6 572.5 492.0 423.7 12. Cargo por Provisiones para Préstamos 8.4 246.7 164.1 182.8 63.1 63.1 61.7 22. Cargo por Provisiones para Préstamos 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 3. Utilidad/Derativa No Operativa Tomada como Patrimonio n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 24. Utilidad/Derativa 19.9 583.9 520.4 409.9 428.9 362.0 24. Utilidad/Pérdida No Operativa Tomada como Patrimonio n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 25. Ingresos No Recurrentes n.a. n.a	Estado de Resultados	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
14. Otros Ingresos Operativos 12.6 369.3 342.9 307.2 250.4 227.9 15. Total de Ingresos Operativos No Financieros 12.6 369.3 342.9 307.2 250.4 227.9 15. Gastos de Personal 15.1 443.4 393.1 365.9 299.6 273.8 17. Otros Gastos Operativos 14.6 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 326.0 327.2 328.0 328.2	12. Ingreso Neto por Seguros	n.a.	n.á.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
15. Total de Îngrasos Operativos No Financieros 12.6 369.3 342.9 307.2 250.4 227.9 18. Gastos de Personal 15.1 443.4 393.1 385.9 299.6 273.8 17. Otros Gastos Operativos 14.8 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Gastos Operativos 29.7 870.3 787.3 740.0 625.6 581.2 19. Utilidad/Pérdida Operativa Tomada como Patrimonio 0.1 42 3.2 1.8 1.2 0.6 62.0 Utilidad Operativa Tomada como Patrimonio 28.3 830.7 684.6 572.5 492.0 423.7 12. Cargo por Provisiones para Préstamos 28.3 830.7 684.6 572.5 492.0 423.7 12. Cargo por Provisiones para Préstamos 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.	13. Comisjones y Honorarios Netos	8.5	248.8	238,9	186.2	192.7	181,5
16. Gastos de Personal 15.1 443.4 393.1 365.9 299.6 273.8 17. Otros Gastos Operativos 14.8 426.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Castos Operativos 29.7 870.3 787.3 740.0 825.6 581.2 19. Utilidad/Pérdida Operativa Tomada como Patrimonio 0.1 4.2 3.2 1.8 1.2 0.6 19. Utilidad Operativa antes de Provisiones 28.3 830.7 684.6 572.5 492.0 423.7 10. Cargo por Provisiones para Préstamos 8.4 246.7 164.1 162.6 63.1 61.7 12. Cargo por Provisiones para Títulos Valores y Otros Préstamos 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 23. Utilidad Operativa 19.9 583.9 520.4 409.9 428.9 362.0 24. Utilidad/Pérdida No Operativa Tomada como Patrimonio n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 25. Ingresos No Recurrentes n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 26. Gastos No Recurrentes n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 27. Cambio en Valor Razonable de la Deuda n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 28. Otros Ingresos y Gastos No Operativos 18.3 537.1 477.7 372.0 394.6 362.0 29. Utilidad antes de Impuestos 18.3 537.1 477.7 372.0 394.6 362.0 30. Gastos de Impuestos 18.3 537.1 477.7 372.0 394.6 362.0 31. Ganancia/Pérdida por Operaciones Descontinuadas n.a.	14. Otros Ingresos Operativos	4.1	120,5	104.0	121.0	123.5	80.0
17. Otros Gastos Operativos 14.8 428.9 394.2 374.1 326.0 307.4 18. Total Castos Operativos 29.7 870.3 787.3 7740.0 625.6 581.2 19. Utilidad/Pérdida Operativa Tomada como Patrimonio 0.1 4.2 3.2 1.8 1.2 0.6 20. Utilidad Operativa antes de Provisiones 28.3 830.7 684.6 672.5 492.0 423.7 12. Cargo por Provisiones para Préstamos 8.4 246.7 184.1 182.6 63.1 61.7 22. Cargo por Provisiones para Títulos Valores y Otros Préstamos 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 23. Utilidad Operativa 19.9 883.9 620.4 409.9 428.9 362.0 24. Utilidad/Pérdida No Operativa Tomada como Patrimonio n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 25. Ingresos No Recurrentes n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 26. Gastos No Recurrentes n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 27. Cambio en Valor Razonable de la Deuda n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 28. Otros Ingresos y Gastos No Operativos (1.6) (46.9) (42.7) (37.9) (34.3) n.a. 29. Utilidad antes de Impuestos 18.3 537.1 477.7 372.0 394.6 362.0 30. Gastos de Impuestos 0.5 160.8 142.5 110.4 115.5 126.3 31. Ganancia/Pérdida por Operaciones Descontinuadas n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 28. Utilidad Neta 12.8 376.2 335.2 261.5 279.1 235.7 33. Cambio en Valor de Inversiones Disponibles para la Venta n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 36. Ganancia/Pérdida en Otros Ingresos Ajustados n.a. n	15, Total de Ingresos Operativos No Financieros	12.6	369.3	342.9	307.2	250.4	227.9
18. Total Gastos Operativos 19. Utilidad/Pérdida Operativa Tomada como Patrimonio 10.1 4.2 3.2 1.8 1.2 0.6 10. Utilidad/Pérdida Operativa antes de Provisiones 28.3 830.7 684.6 572.5 492.0 423.7 21. Cargo por Provisiones para Préstamos 28.3 830.7 684.6 572.5 492.0 423.7 21. Cargo por Provisiones para Préstamos 28.4 246.7 184.1 182.6 63.1 61.7 22. Cargo por Provisiones para Títulos Valores y Otros Préstamos 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0	16. Ĝastos de Personal	15,1	443.4	393.1	365.9	299.6	273,8
19. Utilidad/Pérdida Operativa Tomada como Patrimonio 2.1 4.2 3.2 1.8 1.2 0.8 20. Utilidiad Operativa antes de Provisiones 28.3 830.7 684.6 572.5 492.0 423.7 21. Cargo por Provisiones para Préstamos 8.4 246.7 164.1 162.6 63.1 61.7 22. Cargo por Provisiones para Títulos Valores y Otros Préstamos 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 23. Utilidad Operativa 19.9 583.9 520.4 409.9 428.9 362.0 24. Utilidad/Pérdida No Operativa Tomada como Patrimonio 1.	17. Otros Gastos Operativos	14.6	426.9	394,2	374.1	326.0	307.4
19. Utilidad/Pérdida Operativa Tomada como Patrimonio 21. Cargo por Provisiones para Préstamos 28.3 830.7 684.6 572.5 492.0 423.7 21. Cargo por Provisiones para Préstamos 38.4 246.7 164.1 162.6 63.1 61.7 22. Cargo por Provisiones para Titulos Valores y Otros Préstamos 30.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 23. Utilidad Operativa Tomada como Patrimonio 31.9 583.9 520.4 409.9 428.9 362.0 24. Utilidad/Pérdida No Operativa Tomada como Patrimonio 32. Ingresos No Recurrentes 33.	18. Total Gastos Operativos	29.7	870.3	787.3	740,0	625.6	581.2
20. Utilidad Operativa antes de Provisiones 28.3 830.7 684.6 572.5 492.0 423.7 21. Cargo por Provisiones para Préstamos 8.4 248.7 164.1 162.6 63.1 61.7 22. Cargo por Provisiones para Títulos Valores y Otros Préstamos 9.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 23. Utilidad Operativa 19.9 583.9 520.4 409.9 428.9 362.0 24. Utilidad Pérdida No Operativa Tomada como Patrimonio 10.0 0.0 0.0 0.0 0.0 25. Ingresos No Recurrentes 10.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 26. Otrorior on a 0 0 0 0.0 27. Cambio en Valor Razonable de la Deuda 10.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 28. Otros Ingresos y Gastos No Operativos 11.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 29. Utilidad antes de Impuestos 11.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0						1.2	
22. Cargo por Provisiones para Títulos Valores y Otros Préstamos 0.0 3. Utilidad Operativa 19.9 583,9 520.4 409.9 428.9 362.0 24. Utilidad/Pérdida No Operativa Tomada como Patrimonio n.a.		- 28.3	830.7	684.6	572.5	492.0	423,7
22. Cargo por Provisiones para Títulos Valores y Otros Préstamos 19,9 583,9 520,4 409,9 428,9 362,0 19,9 583,9 520,4 409,9 428,9 362,0 19,9 583,9 520,4 409,9 428,9 362,0 19,9 583,9 520,4 409,9 428,9 362,0 19,0 583,9 520,4 409,9 428,9 362,0 19,0 583,9 520,4 409,9 428,9 362,0 19,0 19,0 19,0 19,0 19,0 19,0 19,0 24. Utilidad/Pérdida No Operativa Tomada como Patrimonio 10,a 1,a 1,a 1,a 1,a 1,a 1,a 1,a 1,a 1,a 1	21. Cargo por Provisiones para Préstamos	` 8,4	246.7	164. 1	162.6	63.1	61.7
23. Utilidad Operativa 24. Utilidad/Pérdida No Operativa Tomada como Patrimonio 25. Ingresos No Recurrentes 26. Gastos No Recurrentes 27. Cambio en Valor Razonable de la Deuda 28. Otros Ingresos y Gastos No Operativos 29. Utilidad antes de Impuestos 29. Utilidad antes de Impuestos 31. Ganancia/Pérdida por Operaciones Descontinuadas 31. Ganancia/Pérdida por Operaciones Descontinuadas 32. Utilidad Neta 34. Revaluación de Activos Fijos 35. Diferencias en Conversión de Divisas 36. Ganancia/Pérdida en Otros Ingresos Ajustados 37. Ingreso Ajustado por Filich 38. Nota: Utilidad Neta después de Asignación a Intereses Minoritarios 39. Nota: Utilidad Neta después de Asignación a Intereses Minoritarios 30. Nota: Dividendos Preferentes Relacionados al Período 40. Nota: Dividendos Preferentes Relacionados al Período 41. Nota: Dividendos Preferentes Relacionados al Período 42. Utilidad Neta Gespués de Asignación a Intereses Minoritarios 42. Uso 42. Utilidad Neta después de Asignación a Intereses Minoritarios 43. Nota: Utilidad Neta después de Asignación a Intereses Minoritarios 44. Nota: Dividendos Preferentes Relacionados al Período 45. Diferencias en Conversión de Divisas 46. O 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0			0.0	0,0	0,0	0.0	0,0
24. Utilidad/Pérdida No Operativa Tomada como Patrimonio n.a. n.a			583,9	520.4	409.9	428.9	362.0
26. Gastos No Recurrentes 1.a. 1.a. 1.a. 1.a. 1.a. 1.a. 1.a. 1.		n,a.	n,a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
27. Cambio en Valor Razonable de la Deuda n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.	25. Ingresos No Recurrentes	n.a.	n،a.	n.a.	ń,a.	n,a.	n.a.
27. Cambio en Valor Razonable de la Deuda n.a.	26. Gastos No Recurrentes	n.a.	n.a.	n.a.	n,a.	n.a.	n.a.
28. Otros Ingresos y Gastos No Operativos (1.6) (46.9) (42.7) (37.9) (34.3) n.a. 29. Utilidad antes de Impuestos 18.3 537.1 477.7 372.0 394.6 362.0 30. Gastos de Impuestos 5.5 160.8 142.5 110.4 115.5 126.3 31. Ganancia/Pérdida por Operaciones Descontinuadas n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.	27. Cambio en Valor Razonable de la Deuda				n.a.	n.a.	
29. Utilidad antes de Impuestos 30. Gastos de Impuestos 5.5 160.8 142.5 110.4 115.5 126.3 31. Ganancia/Pérdida por Operaciones Descontinuadas 31. Ganancia/Pérdida por Operaciones Descontinuadas 32. Utilidad Neta 32. Utilidad Neta 32. Utilidad Neta 33. Cambio en Valor de Inversiones Disponibles para la Venta 33. Cambio en Valor de Inversiones Disponibles para la Venta 34. Revaluación de Activos Fijos 35. Diferencias en Conversión de Divisas 36. Ganancia/Pérdida en Otros Ingresos Ajustados 37. Ingreso Ajustado por Fitch 38. Nota: Utilidad Atribuible a Intereses Minoritarios 39. Nota: Utilidad Neta después de Asignación a Intereses Minoritarios 40. Nota: Dividendos Comunes Relacionados al Período 41. Nota: Dividendos Preferentes Relacionados al Perí							
30. Gastos de Impuestos 31. Ganancia/Pérdida por Operaciones Descontinuadas n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a.							
31. Ganancia/Pérdida por Operaciones Descontinuadas n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.							
32. Utilidad Neta 32. Utilidad Neta 33. Cambio en Valor de Inversiones Disponibles para la Venta 33. Cambio en Valor de Inversiones Disponibles para la Venta 34. Revaluación de Activos Fijos 35. Diferencias en Conversión de Divisas 36. Ganancia/Pérdida en Otros Ingresos Ajustados 36. Ganancia/Pérdida en Otros Ingresos Ajustados 37. Ingreso Ajustado por Fitch 38. Nota: Utilidad Atribuible a Intereses Minoritarios 38. Nota: Utilidad Atribuible a Intereses Minoritarios 39. Nota: Utilidad Neta después de Asignación a Intereses Minoritarios 41. Nota: Dividendos Comunes Relacionados al Período 41. Nota: Dividendos Preferentes Relacionados al Período 42. Nota: USD1 = USD1					n.a.		
33. Cambio en Vator de Inversiones Disponibles para la Venta n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.			376.2		261.5		
34. Revaluación de Activos Fijos n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a	33. Cambio en Valor de Inversiones Disponibles para la Venta	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n,a.	n.a.
35. Diferencias en Conversión de Divisas n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. n							
36. Ganancia/Pérdida en Otros Ingresos Ajustados n.a. n.a. n.a. n.a. n.a. 41.9 n.a. 37. Ingreso Ajustado por Fitch 12.8 376.2 335.2 261.5 320.9 235.7 38. Nota: Utilidad Atribuible a Intereses Minoritarios n.a.					n.a.	n.a.	n.a.
37. Ingreso Ajustado por Fitch 12.8 376.2 335.2 261.5 320.9 235.7 38. Nota: Utilidad Atribuible a Intereses Minoritarios n.a.				'			
38. Nota: Utilidad Atribuible a Intereses Minoritarios n.a. n.a.<							
39. Nota: Utilidad Neta después de Asignación a Intereses Minoritarios 12.8 376.2 335.2 261.5 279.1 235.7 40. Nota: Dividendos Comunes Relacionados al Período 3.8 112.9 100.6 78.5 83.7 73.1 41. Nota: Dividendos Preferentes Relacionados al Período 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.							
40. Nota: Dividendos Comunes Relacionados al Período 3.8 112.9 100.6 78.5 83.7 73.1 41. Nota: Dividendos Preferentes Relacionados al Período 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.							
41. Nota: Dividendos Preferentes Relacionados al Período 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 0.							
USD1=							
	The state of the s	0.0					
	Tipo de Cambio						

n,a,: no aplica. Fuente: BDF.

Banco de Finanzas, S.A. **Balance General**

	31 dic 20 Cierre Fiscal)16 Cierre Fiscal	31 dic 2015 Cierre Fiscal	31 dic 2014 Cierre Fiscal	31 die 2013	31 dic 201 Clerre Fisca
(NIO millones)	(USD millones)	Clerre Fiscai	Cierre Piscai	Olerre Hiscai	Cierre Fiscal	Gierre Fisca
Activos	: desix umodost :			3 C C C C C C C C C C C C C C C C C C C		
A, Préstamos			. "			
Préstamos Hipotecarios Residenciales	184,2	5,401.5	4,605.1	3,857.5	3,152.5	2.773.
2. Otros Préstamos Hipotecarios	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	· n.a
3. Otros Prestamos al Consumo/Personales	185.5	5,439.4	4,735.7	3,939,8	3,239,3	2,296
4. Préstamos Corporativos y Comerciales	216.8	6,356.4	5,442.4	3,930,3	2,685.4	2,685
5. Otros Préstamos	0.0	0.0	0.0	0.0	620.2	220
6. Menos: Reservas para Prestamos	12.9	379.6	317.3	261.6	209,9	204
7. Préstamos Netos	573.5	16,817.7	14,465,9	11,466.0	9,487.5	7,770
8. Préstamos Brutos	586.4	17,197.3	14,783,2	11,727.5	9,697.4	7,975
9. Nota: Préstamos con Mora Mayor a 90 días incluidos arriba	7.7	226,3	156.3	160.5	112.3	98
10. Nota: Préstamos a Valor Razonable incluidos arriba	n.a.	n.a.	n a.	n.a.	n.a.	n
3. Otros Activos Productivos	(1,50)	. 11141		11.01.	111542	•
Préstamos y Operaciones Interbancarias	27.5	806.4	625.6	900.0	507,8	354
2, Repos y Colaterales en Efectivo	0.0	1.3	31.4	140.0	0.0	22
3. Titulos Valores Negociables y su Valor Razonable a través de	0.0 .	1.3	01.4	140.0	0.0	2.
Resultados	n,a,	n.a.	0.0	0.0		
4. Derivados					n.a.	n. n
5. Titulos Valores Disponibles para la Venta	n.a.	n.a.	n.a.	n.a. 132.3	n.a. 0. 0	· r
	8.8	171.3	0.0			. r
Titulos Valores Mantenidos al Vencimiento	25,9	760.1	953.3	986.4	1,233.0	. 1,31;
7. Inversiones en Empresas Relacionadas	0.7	20.2	16,6	7.0	5,5	
8. Otros Títulos Valores	n.a.	n.a.	0.0	0,0	n.a.	n
9. Total Titulos Valores	32.5	952.9	1,001.2	1,265.8	1,238.5	1,33
10. Nota: Títulos Valores del Gobierno incluidos arriba	27.9	817.1	802.5	936.2	915.6	99
11. Nota: Total Valores Pignorados	n.a,	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	'n
12, Inversiones en Propiedades	n.a,	n.a.	n.a,	n.a.	n.a.	. · n
13. Activos de Seguros	n.a.	n.a.	n.a,	n.a.	n.a.	, n
14. Otros Activos Productivos	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n
15. Total Activos Productivos	633,5	18,577.1	16,092.7	13,631.7	11,233.8	9,46
C. Activos No Productivos	•			•		
Efectivo y Depósitos en Bancos	90.7	2,658.3	2,726.9	2,309.9	1,908.2	1,86
Nota: Reservas Obligatorias incluidas arriba	n.a.	n.a.	n.a.	n,a.	n.a.	, r
3. Blenes Adjudicados	0.9	27.0	16,6	12.0	5.7	
4. Activos Fijos	5.4	157.9	128.1	141,8	111.1	9.
5. Plusvalía	n.a.	n.a.	n,a,	n.a.	n.a.	· n
6, Otros Intangibles	4.0	118,2	107.5	100.1	69.3	7:
7. Activos por Impuesto Corriente	0.0	0.0	0,0	0,0	0.0	n
Activos por Impuesto Diferido	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n
9. Operaciones Descontinuadas	n.a.	n.a.	n,a.	n.a.	n.a.	n
10. Otros Activos	9,0	264.0	218.4	179.6	138,1	11
11. Total Activos	743.5	21,802.5	19,290.1	16,375.1	13,466.2	11,61
		USD1 ≔	USD1 =	USD1 =	USD1 =	USD
ipo de Cambio		NIO29.3247	N/O27.9283	NIO26.5984	NIO25.8	NIO24.12
a a no anlice						i.
n.a.: no aplica. Fuente: BDF.						

Banco de Finanzas, S.A. Balance General

	31 dic : Cierre Fiscal	2016 Clerre Fiscal	31 dic 2015 Cierre Fiscal	31 dic 2014 Cierre Fiscal	31 dic 2013 Cierre Fiscal	31 dic 2012 Cierre Fisca
(NIO millones) Pasivos y Patrimonio	(USD millones)					ria.
D. Pasivos que Devengan Intereses						
Depósitos en Cuenta Corriente	36.0	4.054.0	1,097.0	1,155.5	1,105.7	1,263,2
Depositos en Cuenta Comente Depósitos en Cuenta de Ahorro		1,054.9		5,813.9	5,069,2	
	249.6	7,320.6	6,749.4			4,786.4
3. Depósitos a Plazo	183.7	5,385.5	5,020.0	3,813.1	3,288.1	2,528.6
4. Total Depósitos de Clientes	469,3	13,761.0	12,866.3	10,782.6	9,463.0	8,578.1
5. Depósitos de Bancos	0.0	0.0	0.0	0.0	0,0	0.0
Repos y Colaterales en Efectivo	n.a.	n.a.	n.a.	0.0	266.9	n.a
 Otros Depósitos y Obligaciones de Corto Piazo 	67.3	1,973,6	1,005.2	1,222.5	0.0	0.0
Depósitos Totales, Mercados de Dinero y Obligaciones de Corto						
Plazo	536,6	. 15,734.6	13,871.6	12,005.1	9,730.0	8,578.1
9. Obligaciones Senior a más de un Año	82.9	2,430.3	2,257.2	1,588.8	1,762,3	1,275.9
10. Obligaciones Subordinadas	16,7	488.3	503.8	516.9	142.0	169,1
11. Bonos Garantizados	n.a.	n,a.	n.a.	n.a.	n,a,	n.a
12. Otras Obligaciones	n.a.	n.a.	. n.a.	n.a.	n.a.	n.a
12. Total Fondeo a Largo Plazo	99.5	2,918.6	2,761.0	2,105.7	1,904,3	1,445.0
13. Derivados	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0.0	n.a
14. Obligaciones Negociables	17.8	523.4	393.9	296.1	43.4	n.a
15. Total Fondeo	653.9	19,176.6	17,026.4	14,406.9	11,677.6	10,023.
. Pasivos que No Devengan Intereses	000.0	10,170.0	111020.	(1, 100,0	11,071.0	,0,020.
1. Porción de la Deuda a Valor Razonable	. n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a
2. Reservas por Deterioro de Créditos						
	n.a.	n.a.	n.a.	n.a. 98.9	n.a. 84.6	n.a
Reservas para Pensiones y Otros	4.3	127.2	111.5			75,2
Pasivos por Impuesto Corriente	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a
5. Pasivos por Impuesto Diferido	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a
6. Otros Pasivos Diferidos	1.3	37.6	39.7	36.4	30,4	27.7
7. Operaciones Descontinuadas	n.a.	n.a.	n,a.	n.a.	n.a.	n.a
8. Pasivos de Seguros	n.a.	n.a.	n.a.	n,a.	n.a.	n.a
9. Otros Pasivos	14.4	422.8	. 349.7	327.1	345,5	364.1
10. Total Pasívos	674.0	19,764.2	17,527.3	14,869.2	12,138.1	10,491.0
. Capital Hibrido						
1. Acciones Preferentes y Capital Híbrido Contabilizado como Deuda	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a
Acciones Preferentes y Capital Hibrido Contabilizado como						
Patrimonio	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a
G. Patrimonio						
1. Capital Común	69.5	2,038.4	1,762.7	1,505.9	1,328.1	1,122.2
2. Interés Minoritario	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0.0
3. Reservas por Revaluación de Títulos Valores	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0.0
4. Reservas por Revaluación de Posición en Moneda Extranjera	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0.0
5. Revaluación de Activos Fijos y Otras Acumulaciones en Otros			***		,	
Ingresos Ajustados	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0.0
6. Total Patrimonio	69.5	2,038,4	1,762.7	1,505.9	1,328.1	1,122,2
7. Total Patrimonio	743.5	21,802.5	19,290,1	16,375.1	13,466,2	11,613.2
8. Nota: Capital Base según Fitch	65.5	1,920.2	1,655.2	1,405.9	1,258.8	1,048.9
		USD1 =	USD1 =	USD1 =	USD1 ≒	USD1 =
ipo de Cambio		NIO29.3247	NIO27,9283	NIO26.5984	NIO25.8	NIO24,125
.a.; no aplica,						
uente: BDF.						

Banco de Finanzas, S.A.

Resumen Analítico	Resi	umen	Anai	lítico
-------------------	------	------	------	--------

(%)	31 dic 2016 Clerre Fiscal	31 dic 2016 Cierre Fiscal	31 dlc 2014 Cierre Fiscal	31 dic 2013 Cierre Fiscal	31 dic 2012 Cierre Fiscal
A. Indicadores de Intereses	11.55	. 44.00	11.84	11.59	12.04
 Ingresos por Intereses sobre Préstamos / Préstamos Brutos Promedio Gastos por Intereses sobre Depósitos de Clientes / Depósitos de Clientes Promedio 	2.46	11.38 2.42	2.31	2.00	1.83
Ingresos por Intereses / Activos Productivos Promedio	10.98	10.63	10,97	10.88	11,45
	3.17	2.81	2,57	2,33	2,17
4. Gastos por Intereses / Pasivos que Devengan Intereses Promedio	7.65		2,57 8,19	8.36	9,01
5. Ingreso Neto por Intereses / Activos Productivos Promedio	7.00	7.03	0.18	0,30	9,01
6. Ingreso Neto por Intereses – Cargo por Prov. para Préstamos / Activos Productivos		0.50	0.07	7.75	
Promedio.	6.23	6.52	6,87	7.75	8.30
7. Ingreso Neto por Intereses – Dividendos de Acciones Preferentes / Activos			2.42		
Productivos Promedio	7,65	7.63	8,19	8.36	9.01
3. Otros Indicadores de Rentabilidad Operativa					
1. Ingresos No Financieros / Ingresos Operativos Netos	21.76	23,35	23.44	22.43	22.69
Gastos Operativos / Ingresos Operativos Netos	51.29	53.61	56,46	56.04	57.87
Gastos Operativos / Activos Promedio	4.22	4.45	4,96	4.91	5.26
Utilidad Operativa antes de Provisiones / Patrimonio Promedio	43,60	42,39	40.19	40.63	41.04
Utilidad Operativa antes de Provisiones / Activos Totales Promedio	4.03	3,87	3.84	3.86	3.83
6. Prov. para Préstamos y Títulos Valores / Utilidad Operativa antes de Provisiones	29.70	23.97	28.41	12.83	14,56
7, Utilidad Operativa / Patrimonio Promedio	30.65	32.23	28,77	35,42	35.06
8, Utilidad Operativa / Activos Totales Promedio	2,83	2.94	2.75	3.37	3.28
9. Utilidad Operativa / Activos Ponderados por Riesgo	3.15	3,07	2,99	3.71	3.87
C. Otros Indicadores de Rentabilidad		-,			
Utilidad Neta / Patrimonio Promedio	19.75	20,76	18.36	23.05	22.83
Utilidad Neta / Activos Totales Promedio	1.82	1,90	1,75	2,19	2,13
3. Ingreso Ajustado por Fitch / Patrimonio Promedio	19,75	20,76	18.36	26,50	22,83
Ingreso Ajustado por Fitch / Activos Totales Promedio	1,82	1,90	1.75	2,52	2.13
5. Impuestos / Utilidad antes de Impuestos	29,95	29.82	29,69	29.28	34,88
Utilidad Neta / Activos Ponderados por Riesgo	2.03	1,98	1.91	2,41	2.52
D. Capitalización	40.00		40.05	40.00	
Capital Base según Fitch / Activos Ponderados por Riesgo	10.35	9.78	10.25	10.89	11.22
Patrimonio Común Tangibie / Activos Tangibles	8,86	8,63	8.64	9.40	9,09
Indicador de Capital Primario Regulatorio	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Indicador de Capital Total Regulatorio	12.85	12.97	14.29	12.35	13.93
5. Indicador de Capital Primario Base Regulatorio	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n,a.
6, Patrimonio / Activos Totales	9.35	9.14	9.20	9,86	9.66
7. Dividendos Pagados y Declarados en Efectivo / Utilidad Neta	30.00	30.00	30.00	30.00	31.03
8. Generación Interna de Capital	12,92	13.31	12,16	14,71	14.49
E. Calidad de Activos			,		
Crecimiento del Activo Total	13.02	17.80	21.60	15.96	10.61
2. Crecimiento de los Préstamos Brutos	16,33	26.06	20.93	21.60	27.82
3. Préstamos Mora Mayor a 90 días / Préstamos Brutos	1.32	1.06	1,37	1.16	1.23
4, Reservas para Préstamos / Préstamos Brutos	2.21	2.15	2.23	2.16	2.56
5. Reservas para Préstamos / Préstamos Mora Mayor a 90 días	167.75	202.96	163.00	186.97	208.68
	107.73	202.50	103.00	100.97	200.00
6. Préstamos Mora Mayor a 90 días - Reservas para Préstamos / Capital Base según	/7 AA)	(0.75)	(7.40)	(7 70)	146.46
Fitch	(7.98)	(9.72)	(7.19)	(7.76)	(10.15)
7. Préstamos Mora Mayor a 90 días – Reservas para Préstamos / Patrimonio	(7.52)	(9.13)	(6.71)	(7.35)	(9.49)
8. Cargo por Provisión para Préstamos / Préstamos Brutos Promedio	1.55	1,25	1.53	0.72	0.88
Castigos Netos / Préstamos Brutos Promedio	0,83	0.55	0.78	1,61	1.87
 Préstamos Mora Mayor a 90 días + Activos Adjudicados / Préstamos Brutos + 					
Activos Adjudicados	1.47	1.17	1.47	1.22	1.30
F. Fondeo					
1, Préstamos / Depósitos de Clientes	124,97	114.90	108.76	102,48	92.97
2. Activos Interbancarios / Pasivos Interbancarios	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
3. Depósitos de Clientes / Total Fondeo excluyendo Derivados	71.76	75.57	74.84	81.04	85.58
4. Cobertura de Liquidez	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
5. Fondeo Estable Neto	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
-,	11.0.	11.a.			ma.
n.a.; no aplica.					
Fuente: BDF.					
FUCILE, DDF.					

Fuente: BDF.

Las calificaciones señaladas fueron solicitadas por el emisor o en su nombre y, por lo tanto, Fitch ha recibido los honorarios correspondientes por la prestación de sus servicios de calificación.

TODAS LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS DE FITCH ESTÁN SUJETAS A CIERTAS LIMITACIONES Y ESTIPULACIONES. POR FAVOR LEA ESTAS LIMITACIONES Y ESTIPULACIONES SIGUIENDO ESTE ENLACE HTTPS://FITCHRATINGS.COM/UNDERSTANDINGCREDITRATINGS. ADEMÁS, LAS DEFINICIONES DE CALIFICACIÓN Y LAS CONDICIONES DE USO DE TALES CALIFICACIONES ESTÁN DISPONIBLES EN NUESTRO SITIO WEB WWW.FITCHRATINGS.COM. LAS CALIFICACIONES PÚBLICAS, CRITERIOS Y METODOLOGÍAS ESTÁN DISPONIBLES EN ESTE SITIO EN TODO MOMENTO. EL CÓDIGO DE CONDUCTA DE FITCH, Y LAS POLITICAS SOBRE CONFIDENCIALIDAD, CONFLICTOS DE INTERESES, BARRERAS PARA LA INFORMACIÓN PARA CON SUS AFILIADAS, CUMPLIMIENTO, Y DEMÁS POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS ESTÁN TAMBIÉN DISPONIBLES EN LA SECCIÓN DE CÓDIGO DE CONDUCTA DE ESTE SITIO. FITCH PUEDE HABER PROPORCIONADO OTRO SERVICIO ADMISIBLE A LA ENTIDAD CALIFICADA O A TERCEROS RELACIONADOS. LOS DETALLES DE DICHO SERVICIO DE CALIFICACIONES SOBRE LAS CUALES EL ANALISTA LIDER ESTÁ BASADO EN UNA ENTIDAD REGISTRADA ANTE LA UNIÓN EUROPEA, SE PUEDEN ENCONTRAR EN EL RESUMEN DE LA ENTIDAD EN EL SITIO WEB DE FITCH.

Derechos de autor @ 2017 por Fitch Ratings, Inc. y Fitch Ratings, Ltd. y sus subsidiarias. 33 Whitehall Street, New York, NY 10004. Teléfono: 1-800-753-4824, (212) 908-0500. Fax: (212) 480-4435. La reproducción o distribución total o parcial está prohibida, salvo con permiso. Todos los derechos reservados. En la asignación y el mantenimiento de sus calificaciones, así como en la realización de otros informes (incluyendo información prospectiva), Fitch se basa en información factual que recibe de los emisores y sus agentes y de otras fuentes que Fitch considera creíbles. Fitch lleva a cabo una investigación razonable de la información factual sobre la que se basa de acuerdo con sus metodologías de calificación, y obtiene verificación razonable de dicha información de fuentes independientes, en la medida de que dichas fuentes se encuentren disponibles para una emisión dada o en una determinada jurisdicción. La forma en que Fitch lleve a cabo la investigación factual y el alcance de la verificación por parte de terceros que se obtenga variará dependiendo de la naturaleza de la emisión calificada y el emisor, los requisitos y prácticas en la jurisdicción en que se ofrece y coloca la emisión y/o donde el emisor se encuentra, la disponibilidad y la naturaleza de la información pública relevante, el acceso a representantes de la administración del emisor y sus asesores, la disponibilidad de verificaciones preexistentes de terceros tales como los informes de auditoría, cartas de procedimientos acordadas, evaluaciones, informes actuariales, informes técnicos, dictámenes legales y otros informes proporcionados por terceros, la disponibilidad de fuentes de verificación independiente y competentes de terceros con respecto a la emisión en particular o en la jurisdicción del emisor, y una variedad de otros factores. Los usuarios de calificaciones e informes de Fitch deben entender que ni una investigación mayor de hechos ni la verificación por terceros puede asegurar que toda la información en la que Fitch se basa en relación con una calificación o un informe será exacta y completa. En última instancia, el emisor y sus asesores son responsables de la exactitud de la información que proporcionan a Fitch y al mercado en los documentos de oferta y otros informes. Al emitir sus calificaciones y sus informes. Fitch debe confiar en la labor de los expertos, incluyendo los auditores independientes con respecto a los estados financieros y abogados con respecto a los aspectos legales y fiscales. Además, las calificaciones y las proyecciones de información financiera y de otro tipo son intrínsecamente una visión hacia el futuro e incorporan las hipótesis y predicciones sobre acontecimientos futuros que por su naturaleza no se pueden comprobar como hechos. Como resultado, a pesar de la comprobación de los hechos actuales, las calificaciones y proyecciones pueden verse afectadas por eventos futuros o condiciones que no se previeron en el momento en que se emitió o afirmo una calificación o una proyección.

La información contenida en este informe se proporciona "tal cual" sin ninguna representación o garantía de ningún tipo, y Fitch no representa o garantiza que el informe o cualquiera de sus contenidos cumplirán aiguno de los requerimientos de un destinatario del informe. Una calificación de Fitch es una opinión en cuanto a la calidad crediticia de una emisión. Esta opinión y los informes realizados por Fitch se basan en criterios establecidos y metodologías que Fitch evalúa y actualiza en forma continua. Por lo tanto, las calificaciones y los informes son un producto de trabajo colectivo de Fitch y ningún individuo, o grupo de individuos, es únicamente responsable por una calificación o un informe. La calificación no incorpora el riesgo de pérdida debido a los riesgos que no sean relacionados a riesgo de crédito, a menos que dichos riesgos sean mencionados específicamente. Fitch no está comprometido en la oferta o venta de ningún título. Todos los informes de Fitch son de autoria compartida. Los individuos identificados en un Informe de Fitch estuvieron involucrados en, pero no son individualmente responsables por, las opiniones vertidas en él. Los individuos son nombrados solo con el propósito de ser contactos. Un informe con una calificación de Fitch no es un prospecto de emisión ni un substituto de la información elaborada, verificada y presentada a los inversores por el emisor y sus agentes en relación con la venta de los títulos. Las calificaciones pueden ser modificadas o retiradas en cualquier momento por cualquier razón a sola discreción de Fitch. Fitch no proporciona asesoramiento de inversión de cualquier tipo. Las calificaciones no son una recomendación para comprar, vender o mantener cualquier título. Las calificaciones no hacen ningún comentario sobre la adecuación del precio de mercado, la conveniencia de cualquier título para un inversor particular, o la naturaleza impositiva o fiscal de los pagos efectuados en relación a los títulos. Fitch recibe honorarios por parte de los emisores, aseguradores, garantes, otros agentes y originadores de títulos, por las calificaciones. Dichos honorarios generalmente varían desde USD1,000 a USD750,000 (u otras monedas aplicables) por emisión. En algunos casos, Fitch calificará todas o algunas de las emisiones de un emisor en particular, o emisiones aseguradas o garantizadas por un asegurador o garante en particular, por una cuota anual. Se espera que dichos honorarios varien entre USD10,000 y USD1,500,000 (u otras monedas aplicables). La asignación, publicación o diseminación de una calificación de Fitch no constituye el consentimiento de Fitch a usar su nombre como un experto en conexión con cualquier declaración de registro presentada bajo las leyes de mercado de Estados Unidos, el "Financial Services and Markets Act of 2000" de Gran Bretaña, o las leyes de títulos y valores de cualquier jurisdicción en particular. Debido a la relativa eficiencia de la publicación y distribución electrónica, los informes de Fitch pueden estar disponibles hasta tres días antes para los suscriptores electrónicos que para otros suscriptores de imprenta.

Solamente para Australia, Nueva Zelanda, Taiwán y Corea del Norte: Fitch Australia Pty Ltd tiene una licencia australiana de servicios financieros (licencia no. 337123) que le autoriza a proveer calificaciones crediticias solamente a "clientes mayoristas". La información de calificaciones crediticias publicada por Fitch no tiene el fin de ser utilizada por personas que sean "clientes minoristas" según la definición de la "Corporations Act 2001".